Zawidz Kościelny 28.11.2013 rok

**„DA – MO „**

**Dałkowska - Modzelewski Sp. j**

**09 – 400 Łowicz**

**ul Małszyce 2d/2e**

dotyczy : ogłoszenia nr 248891 z dnia 06.12.2013 roku na dostawy oleju opałowego do celów grzewczych obiektów podległych gminie i oleju napędowego dla pojazdów gminnych w 2014 roku oraz wniosku o wyjaśnienie treści Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia z dnia 26.11.2013 roku złożonego przez Waszą firmę .

**Pytanie 1**

Wyjaśnienie załącznika nr 6 do specyfikacji istotnych warunków zamówienia :

**Odpowiedź :**

Kolumna 3 to kolumna obejmująca 1 litr paliwa , natomiast kolumna nr 4 to cena jednostkowa netto za 1 litr po rabacie udzielonym przez dostawcę .

**Pytanie 2**

Pkt 16 SIWZ/ sposób obliczenia ceny ofert a także § 2 projektu umowy .

**Odpowiedź .**

Sposób obliczenia ceny oferty .

Cena oferty winna stanowić średnią ceny na stacjach Wykonawcy z okresu 2013r. oraz uwzględniać rabat dostawcy/opust lub marżę / , który będzie naliczany do dostawy uwzględniając ceny producenta w dniu dostawy .

Cenę oferty należy obliczyć zgodnie z odpowiednim formularzem cenowym stanowiącym załącznik nr 6 do niniejszej specyfikacji pomniejszoną lub powiększoną o wyliczony zgodnie z tym formularzem stały rabat procentowy dla 1 litra **ustalony na dzień przetargu** . Należy zaznaczyć , że może to być opust lub marża w zależności od wyceny dostawcy .

Cenę oferty należy podać z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku (z dokładnością do 1 grosza)

Cena oferty uwzględnia wszystkie zobowiązania, musi być podana w PLN cyfrowo i słownie, z wyodrębnieniem należnego podatku VAT. Cena podana w ofercie powinna obejmować wszystkie koszty i składniki związane z wykonaniem zamówienia.

Rozliczenia pomiędzy Zamawiającym a przyszłym Wykonawcą zamówienia odbywać się będą w złotych polskich.

W § 2 umowy zapis będzie brzmieć następująco :

Cenę paliw ustala się w wysokości obowiązującej w dniu zakupu u producenta powiększoną lub pomniejszoną o stały rabat/ opust lub marża/ w kwocie ……. zł/litr / w wysokości …..% . Wysokość rabatu pozostanie niezmienna przez cały okres trwania umowy.

**Pytanie 3**

Wykonawca nie musi posiadać stacji paliw . Zgodnie z obowiązującymi przepisami Oleju Napędowego Grzewczego nie wolno sprzedawać na stacjach paliw poprzez stacjonarny odmierzacz paliw .

**Odpowiedź .**

Dostawca nie musi posiadać stacji paliw . Dostawy olejów muszą być odbywać się pojazdami gwarantującymi prawidłowe odmierzanie sprzedawanych paliw .

**Pytanie 4**

Zamawiający nie może żądać od wykonawców aby cena oferty uwzględniała rabat w stosunku do ceny hurtowej oleju PKN Orlen . Takie działanie Zamawiającego narusza zasady uczciwej konkurencji . Po pierwsze nie wolno mu w opisie przedmiotu zamówienia podawać nazwy producenta , a po drugie nie może on narzucać , od jakiego producenta ma pochodzić olej .

**Odpowiedź**

Cenę paliw ustala się w wysokości obowiązującej w dniu zakupu u producenta powiększoną lub pomniejszoną o stały rabat/ opust lub marżę / w kwocie ……. zł/litr / w wysokości …..% . Wysokość rabatu pozostanie niezmienna przez cały okres trwania umowy.

**Pytanie 5**

Zamawiający myli pojęcia opustu i marży . Zgodnie z Ustawą o cenach Dz.U z 2001 roku poz. 1050 / tekst jednolity : Dz.U z 2013 roku poz. 385/ opust może być tylko ujemny a marża tylko dodatnia .

**Odpowiedź .**

Zapis w umowie mówi o stałym rabacie / oczywistym jest , że gdy dostawca zaoferuje cenę mniejszą jak u producenta paliw to zastosuje opust , natomiast jeśli dostawca zaoferuje cenę wyższą jak u producenta paliw to zastosuje marżę .

**Pytanie 6**

W którym miejscu oferty wykonawca ma wpisać rabat / opust lub marżę wyrażane w % o czym mowa w § 2 projektu umowy .

**Odpowiedź** .

W ofercie w poz. Netto i Brutto należy wpisać wartość za 1 litr oleju napędowego lub opałowego oraz % rabatu / opustu lub marży/ w stosunku do cen producenta na dzień przetargu .

**Pytanie 7**

Które to są kolumny 3 i 4 w załączniku nr 6

**Odpowiedź .**

Kolumna 3 to kolumna obejmująca 1 litr paliwa , natomiast kolumna nr 4 to cena jednostkowa netto za 1 litr po rabacie/ opuście lub marży/ udzielonym przez dostawcę .

**Pytanie 8**

Uważamy , że w związku z faktem częstych zmian cen hurtowych oleju dla wyliczenia ceny zamówienia – w celu zapewnienia porównywalności złożonych ofert – należy przyjąć , że cena zaoferowana przez wykonawcę winna odnosić się do ceny hurtowej obowiązującej u producenta oleju i opublikowanej na jego stronie internetowej na konkretny dzień np. 26.11.2013 . Zamawiający nie określił w SIWZ tego dnia , a więc prowadzi do sytuacji , w której cena oferty w żaden sposób nie przekłada się na cenę umowy – co innego cena oferty , a co innego cena umowy/ poszczególnych dostaw/.

**Odpowiedź .**

Zamawiający ustala kalkulacje cenowe dla oferentów jaką należy podać na dzień przetargu / 06.12.2013 roku/.

**Pytanie 9**

Jak widać z powyższego postępowanie obarczone jest wadą uniemożliwiającą zawarcie ważnej umowy .

**Odpowiedź**

Zamawiający uwzględniając wyjaśnienia do pytań nie widzi podstaw do zawarcia ważnej umowy .

**Do wiadomości ;**

**Wszyscy oferenci**

Wójt Gminy

Wojciech Gajewski